Общество с ограниченной ответственностью "Карбон Софт" ИНН/КПП 6670395926/ 667001001 620049, Россия, г. Екатеринбург, ул. Комсомольская 37, оф. 802 Тел.+7(495) 668-12-00, 668-07-88 e-mail: support@carbonsoft.ru https://www.carbonsoft.ru

Документация, содержащая описание

функциональных характеристик программного

обеспечения и информацию, необходимую для

установки и эксплуатации программного обеспечения «Carbon CRM»

Екатеринбург 2021

Содержание

	C
1. Функциональные характеристики	כ ר
1.2 БОЗМОЖНОСТИ САГООН СКИ.	כ ר
1.2.1 Управление аккаунтами	د
1.2.2 Создание задач	4
1.2.3 Общение сотрудников организации с помощью CRM — Модуль «Ча	it». 4
1.2.4 Хранения внутренних фаилов и документов	4
1.2.5 Управление пользователями	5
1.2.6 Создание и управление отделами организации	5
1.2.7 Настройка ролей, статусов задач и т.д	5
2. Информация необходимая для установки и эксплуатации системы	6
2.1 Минимальные требования к оборудованию, на котором предполагаето	CR.
эксплуатация АРМ	6
2.2 Уровень подготовки пользователей	6
3. Работа в системе	7
3.1 Модуль «Мои задачи»	7
3.1.1 Создание задачи	7
3.1.2 Параметры задачи	8
3.1.3 Описание задачи	9
3.1.4 Вложения	11
3.1.5 Список задач	11
3.2 Модуль Проекты	12
3.2.1 Создание проекта	12
3.3 Модуль Компания	13
3.4 Настройки	14
3.4.1 Управление статусами задач	14
3.4.2 Настройка видов деятельности	15
3.4.3 Настройка типов задач	15
3.4.3 Создание структуры организации и пользователей	16
3.4.3.1 Создание новой должности	16
3.4.4 Создание новой компании	17
3.5 Чат	18
3.6 Модуль Диск	19
3.6.1 Подключение диска к рабочему месту	20

1. Функциональные характеристики

1.1 Назначение и область применения

Carbon CRM — прикладное программное обеспечение («система») для организаций, предназначенное для автоматизации взаимодействия с клиентами, в частности для повышения уровня продаж, оптимизации маркетинга и улучшения обслуживания клиентов путём сохранения информации о клиентах и истории взаимоотношений с ними, установления и улучшения бизнеспроцессов и последующего анализа результатов.

Программное обеспечение используется в ежедневной работе сотрудников организаций для реализации следующих функций:

- постановка и контроль задач;

- хранение файлов предприятия и доступ к ним с любого устройства;

- организация текстового, голосового и видео-общения между сотрудниками;

- ведение проектов;

- организация документооборота;

- работа сотрудников из любой точки мира без привязки к офису.

Область применения – полная организация совместной работы сотрудников предприятий в том числе удалённой.

Примеры компаний, которым подойдёт Carbon CRM: ИТ-компании, проектные компании, маркетинговые агентства, строительные и ремонтные компании, бизнес на оказании услуг и другие.

1.2 Возможности Carbon CRM

1.2.1 Управление аккаунтами

Carbon Account — централизованная система авторизации и аутентификации пользователей.

Аккаунт — это базовый элемент системы разграничения прав доступа к сервису. Каждый аккаунт — это отдельный пользователь, которому принадлежат проекты, задачи и документы.

Для создания аккаунта необходимо указать email-адрес, пароль и номер телефона.

1.2.2 Создание задач

Модуль «Мои задачи» - обеспечивает возможность постановки задач конкретным сотрудникам с возможностью распределения по степени важности и обозначения ответственных за выполнение лиц. Пользователь может создать задачи ПО каждому клиенту, сделке ИЛИ СОТРУДНИКУ организации. Поддерживается возможность комментирования и обсуждения каждой отдельной задачи, а также возможность добавления нескольких исполнителей и ответственных за контроль выполнения задач.

1.2.3 Общение сотрудников организации с помощью CRM — Модуль «Чат»

Это система оперативного обмена служебными данными в виде текстовых файлов, файлов изображений, файлов других форматов и текстовых сообщений между авторизованными пользователями (внутри определенных групп пользователей). Позволяет вести переписку внутри компании, не используя сторонние сервисы.

1.2.4 Хранения внутренних файлов и документов

Carbon Диск предоставляет собственное хранилище, внутри которого можно создавать, удалять, редактировать документы. Также каждый сотрудник может

подключить данное хранилище к своему рабочему место и работать с документами на своём компьютере.

1.2.5 Управление пользователями

Назначение данного модуля заключается в централизации хранения контактной информации Пользователей и создании структуры организации.

Контактная информация формируется на основе данных, предоставленных Пользователями, поддерживает автоматическое обновление информации при изменении Пользователем своей информации в Системе.

Контакты формируются на основании зарегистрированных и активных в системе пользователей.

Каждый Пользователь закрепляется за должностью в структуре. Это позволят найти сотрудника не только по ФИО, но и по должности.

1.2.6 Создание и управление отделами организации.

Меню «Компания» поддерживает создания отделов предприятия. В данном разделе можно создать такие отделы как — бухгалтерия, отдел маркетинга, отдел продаж, IT-служба, отдел кадров, то есть описать организационную структуру предприятия. Для каждого отдела добавить закрепить задачи, необходимые документы (регламенты, политики, должностные инструкции).

1.2.7 Настройка ролей, статусов задач и т. д

Меню «Настройки» позволяет изменять статусы для задач, по-умолчанию используются следующие статусы: Открыто, В работе, Подтверждение закрытия, Пауза, Отмена, Закрыто. Вы можете самостоятельно изменить, добавить или удалить нужный статус.

Для определения деятельности задач И других объектов В меню «Настройки» ИТ используется следующие: Бизнес, Бухгалтерия, инфраструктура, Маркетинг, Поддержка, Продажи, Производство, Хозяйственная часть.

В меню «Настройки» можно описать структуру компании, включая её сотрудников и их должностей, добавить контактную информацию — мобильный и рабочий телефон, почта, социальные сети, а также права дотступа.

2. Информация необходимая для установки и эксплуатации системы.

Carbon CRM Эксплуатация происходит системы посредством автоматизированного рабочего места. Термин «автоматизированное рабочее (далее АРМ) в данном случае используется для обозначения место» приложения, доступного программного В сети интернет адресу ПО https://www.<ДоменКомпании>/login/.

2.1 Минимальные требования к оборудованию, на котором предполагается эксплуатация АРМ

Минимальные требования к оборудованию, на котором предполагается эксплуатация APM, должно удовлетворять следующим требованиям:

- скорость интернет-соединения: 1 Мбит/с.

- процессор Intel Pentium Celeron 1.5 ГГц и выше. Количество ядер 2 и выше.

- оперативная память 2048 Мб и выше.

- жесткий диск 40 Гб и выше.

- поддерживаемые браузеры: Google Chrome >= 88.0; Mozilla Firefox >= 84.0; Apple Safari >= 14.0 и более поздние (для OS X); Microsoft Internet Explorer 11.0; Microsoft Edge >= 88.0 и более поздние; Opera >=73.0.

2.2 Уровень подготовки пользователей

Пользователь «Carbon CRM» должен иметь навык работы с любым из поддерживаемых интернет-браузеров (Google Chrome, Mozilla Firefox, Apple

Safari, Microsoft Edge, Microsoft Internet Explorer), а также знать соответствующую предметную область.

3. Работа в системе

3.1 Модуль «Мои задачи»

Предоставляет возможность автоматизировать процесс управления задачами в организации. Пользователь может создать задачи по каждому клиенту, сделке или сотруднику организации. Отображение списка задач показано на рисунке 1. Рисунок 1. Отображения списка задач



3.1.1 Создание задачи

Для создания задачи наводим курсор на поле «Создать задачу» и нажимаем Enter или кнопку рядом с текстом, как показано на рисунке 2.

Рисунок 2. Создание новой задачи

Active 360 ←	<u>Делаю</u> ¹ Утверждаю Поручил ¹ Наблюдаю	Все задачи 🔻 Сейчас Вид: Основной
🗘 Уведомления		
Moи задачи	Проверить счета на ЛК абонента 1200 🗸	С кому: -
🖿 Проекты	27.01.2021	
CRM	🗹 test Кому —	Проверить счета на ЛК абонента 1200
🏥 Компания	Проверить счета на ЛК абонента 1200	Добавить описание
🐯 Настройки	🕲 Test1	
р Чат	# test@carbonsoft.ru Создано	
🖸 Почта	0	
📱 Диск		

3.1.2 Параметры задачи

Параметры задачи помогают задать дальнейший план работы по задаче.

Рисунок З. Параметры задачи

Пользовательские



2	test@carbon Исполнител	soft.ru ь:—			
	Ждем ответ	a: test@carbonsoft	.ru		
				Статус	Открыто
Пра	оверить	счета на Ј	ТК	Будильник	27.01.2021
або	нента 1	200		Проект	-
				Списки	-
Доба	вить описани	le		Вид	Бизнес
Добав	ИТЬ	Показать	Показать	деятельности	
вложе	ние	инструкцию	Аудит	Тип	Действие
Hai	пишите коммен	нтарий		Важность	
				Ждем ответа	test@carbonsoft.ru
				Связи	
				План и даты	

Описание свойств задачи. Окно содержит следующие поля:

- Статус текущее состояние задачи.
- Будильник дата и время исполнения задачи для напоминания. По умолчанию указана текущая дата.
- Проект выберите проект, которому принадлежит задача. По умолчанию проект не выбран.
- Списки позволяют группировать задачи в один или несколько списков, которые отображаются в проектах.
- Вид деятельности классификация задачи. Различают несколько видов: Бизнес, Бухгалтерия, ИТ инфраструктура, Маркетинг, Продажи, Производство и т.д
- Тип указывает тип задачи, например Действие, Обсудить, Встреча и т. д.
- Важность задачи исходя из важности формируется приоритет задачи. Например, В срок или Блокирующая. Блокирующая задача выполняется с максимальным приоритетом.
- Ждём ответа сотрудник или клиент организации, который должен сообщить результат в задачу.

3.1.3 Описание задачи

Описание задачи позволять добавить дополнительные детали, которые нужны для решения задачи. Чтобы добавить описание задачи нажимаем на поле «Добавить описание». Пример создания описания указан на рисунке 4.



Проверить счета на ЛК абонента 1200

гаоонента гам может	не от ь быт	говор) Б	кает	ся сче	га за я	нвари	и февр	аль. Ск	opee	всего	C
an noxer	D ODIT	0									
 Не ук Невег 	азан т	гариф инн									
3. Невер	ная д	цата п	лате	жа							
Цалее											
🗌 Найти	1 реш	ение									
Выста	вить	счета									
Позво	нить	клиен	ту								
» LI											1,
Сохранить		Отмени	ίть								

Описание задачи содержит свой текстовый редактор, который позволяет изменить стиль и шрифт текста, а также создавать различные списки в описании. Также описание поддерживает создание таблиц и добавление изображений.

После созданий описания нажимаем на кнопку «Сохранить».

3.1.4 Вложения

Для каждой задачи можно добавить одно или несколько вложений. Для этого внизу заявки нажимаем кнопку «Добавить вложение». Выбираем нужный файл и нажимаем на кнопку «Ок».

3.1.5 Список задач

Список задач, который нужно решить в течение дня будет отображаться в списке слева. Как показано на рисунке 5.

Рисунок 5. Список задач сотрудника

	👳 Николай Денисов
атр задачу	Исполнитель:-
ෆ් Ие отображается страница загрузки дукта на сайте	Ждем ответа: Николай Денисов
колай Денисов	Не отображается страница загрузки продукта на
ано	сайте
	Добавить описание
Уведомление 1	Добавить вложение Показать инструкцию Показать Аудит
колай Денисов ус: Закрыто	Напишите комментарий
иколай Денисов ильник: 27.01.2021 11:35 гус: Подтверждение закрытия	
колай Денисов: Закрываем тестовую задачу	

Также в данном меню отображаются уведомления, о том, что в других задачах были добавлены комментарии или изменился их статус.

Список задач позволяет изменить «Будильник» для задачи на +1 час, +1, +2, +7, или +30 дней.

3.2 Модуль Проекты

В данном разделе выполняется создание проектов, которые выполняет компания.

3.2.1 Создание проекта

Для создания проекта переходим в меню «Проекты» и нажимаем на кнопку создать проект. После этого у нас появится меню, показанное на рисунке 6, указываем имя проекта и нажимаем «Добавить».

Введите имя проекта	
Имя проекта *	- 11881
Отменить Добавить	те или созлайте про
	. Ле или создаите про

Рисунок 6. Создание проекта

После создания проекта автоматически создаётся структура проекта, которая

включает в себя разделы для работы, как показано на рисунке 7.

Рисунок 7. Основные разделы проекта

						🕂 Ошибки ¹⁵⁰⁵ Q	2.	Николай Денисов
≣ • • • •	Ваулки отдела продаж Входящие В работе Тоdо Документы Диск Архив Совещания Лента Корзина	Закупи Вид деятельност Владелец проект Код Участники Имя объекта Сортировка Архив Чат Диск Ветви дерет НАЗАД	KU ОТДЕЛА ПРОДАЖ и – а Николай Денисов zakupki-otdela-prodazh – Закупки отдела продаж – « а	Документы Лента В работе Входящие Совещания Тоdо Корзина Наблюдател Текст	 Добавить описание 			

3.3 Модуль Компания

Данный раздел предназначен для создания внутренних процессов в организации, например внутренние проекты, должностные инструкции, политика компании, основные документы.

В нем мы создаем отделы компании и нужные нам разделы. Например, создание отдела продаж, показано на рисунке 8.

Отдел продаж	Вид деятельнос	п продаж ඎ −	Документы	
	Владелец проен	ста Николай Денисов	Лента	
	Код	otdel-prodazh	В работе	
	Участники	_	Входящие	
	Имя объекта	Отдел продаж	Совещания	
	Сортировка	1776)	Todo	
	Архив		Корзина	
	Чат		Наблюдател	и —
	Диск		Текст	Добавить описание
	Ветви дерева			

3.4 Настройки

3.4.1 Управление статусами задач

В меню «Настройки» → «Статус» можно задать свои статусы задач или исправить статусы по-умолчанию (рисунок 9).

											🕀 Оц	ибки ¹⁹²³ Q 🔏	Николай Денисов
Статус	Вид деятельности По умолчанию	Название		ДОБАВ	ить	0							
	Вид деятельности Бизнес	К какой модели относится статус	Вид деятельности	Код объекта	Цвет	сдвиг дедлайна по умолчанию (в часах)	Канбан	Имя объекта	Разбудить через	Бизнес логика	Тип статуса	Описание объекта	Действия
Вид деятельности	Вид деятельности Бухгалтерия		нет	open	#e74c3c	(a recent)	true	Открыто			Открыт	Начните работать по задаче и поставьте статус "В работе"	ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
Тип задачи	Вид деятельности ИТ инфраструктура		нет	in_progress	#1877f2		true	В работе			В работе	Завершите работу по задаче и поставьте статус "Подтверждение закрытия" или	ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
Пользователи и структура	Вид деятельности Маркетинг		нет	in_review	#fc7938		true	Подтверждение закрытия			Подтверждение закрытия	"Закрыто" Постановщик должен проверить задачу и перевести в	ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
Контроль работы	вид деятельности Поддержка Вид деятельности Продажи		нет	pause	#e74c3c			Пауза			Открыт	статус "Закрыто" Продолжите работу над задачей и поставьте статус	ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
	Вид деятельности Производство		нет	fail	#333f4f		true	Отмена			Закрыто	ъ работе" Работа по задаче отменена	ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
	Вид деятельности Хозяйственная часть		нет	closed	#333f4f		true	Закрыто			Закрыто	Работа по задаче окончена	ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ

3.4.2 Настройка видов деятельности

В меню «Настройки» → «Вид деятельности» можно задать свои виды деятельности (рисунок 10).

Рисунок 10. Настройка видов деятельности

					🛨 Ошибки 1925 🔍 🌯 Николай Денисов
Статус	Название До	БАВИТЬ			
	Код объекта	Имя объекта	Префикс для кода задач	Текст	Действия
Вид деятельности	business	Бизнес	MNG		ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
	finance	Бухгалтерия	BUH		ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
_	it_infrastructure	ИТ инфраструктура	IT		ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
тип задачи	marketing	Маркетинг	MRK		ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
	support	Поддержка	SUP		ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
Пользователи и структура	sales	Продажи	SLS		ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
	production	Производство	DEV		ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ
Контроль работы	household_part	Хозяйственная часть	OFC		ИЗМЕНИТЬ УДАЛИТЬ

3.4.3 Настройка типов задач

В меню «Настройки» → «Тип задач» можно задать свои типы задач (рисунок 11).

Рисунок 11. Настройка типов задач

							🕂 Ошибки ¹⁹³³ Q	🦉 Николай Денисов
Статус	Вид деятельности По умолчанию	Название		ОБАВИТЬ				
	Вид деятельности	Вид деятельност	и Имя объекта	Сортировка Текст	Дейст	вия		
Вид деятельности	Бизнес	нет	Действие	0	ИЗМЕНИТЬ	удалить		
	Вид деятельности Бухгалтерия	нет	Обсудить	10	ИЗМЕНИТЬ	удалить		
	Bun nactanuloctu	нет	Встреча	20	ИЗМЕНИТЬ	удалить		
Тип задачи	ИТ инфраструктура	нет	Звонок	30	ИЗМЕНИТЬ	удалить		
	Вид деятельности Маркетинг	нет	Письмо	40	ИЗМЕНИТЬ	удалить		
Пользователи и структура	Вид деятельности							
	Поддержка							
Контроль работы	Вид деятельности Продажи							
	Вид деятельности Производство							
	Вид деятельности Хозяйственная часть							

3.4.3 Создание структуры организации и пользователей

В данном подменю мы добавляем структуру организации, должности сотрудников, компании и всех сотрудников.

Рисунок 12. Меню структуры организации



3.4.3.1 Создание новой должности

В подменю выбираем иконку «Должность» и нажимаем на неё, в результате получаем окно создания новой должности, рисунок 13.

Рисунок 13. Создание новой должности

		🔁 Ошибки ¹⁹³⁷ 🔍 꿓 Николай Денисов
* * • * • •	Название ДОБАВИТЬ	
Структура		
🝷 🚢 Группы		
😩 Admin		
• 💄 Пользователи		
👻 🎚 Мои Компании		
💄 Елена Иванова		
💄 Николай Денисов		
💄 Система		
Профессии		
	Введите имя должности	
	Имя должности *	
	Отменить Добавить	

Например, менеджер по продажам. Как показано на рисунке 14

Рисунок 14. Итог создания новой должности

🖍 Менеджер	о по продажам		
Вид деятельности	Продажи	Входит в отдел	_
Код объекта	menedzher-po-prodazham.	Занимает должность	_
Выполняет задачи	_	Входит в Группы	_
Профессия	-	Наблюдает задачи	_
Должностная инструк	ция —	Непосредственный руководите	ль —
Имя роли	Менеджер по продажам	Текст	Добавить описание

Далее выбираем сотрудника, который занимает должность, как показано на рисунке 15.

Вид деятельности	Продажи	Входит в отдел	_
Код объекта	menedzher-po-prodazham.	Занимает должность	
Выполняет задачи	-	Входит в Группы	-
Профессия	-	Наблюдает задачи	Елена Иванова Физ. лица
Должностная инструкци	a —	Непосредственный руководит	Николай Денисов Физ. лица
Имя роли	Менеджер по продажам	Текст	Система Физ. лица

3.4.4 Создание новой компании

Для того чтобы создать свою компанию в CRM, переходим «Мои компании» и нажимаем на значок «Компания».

Рисунок 16. Создание новой компании



После созданий новой компании мы можем добавить описание к нашей компании.

3.5 Чат

Позволяет вести переписку внутри компании, не используя сторонние сервисы.

Сотрудники могут общаться как другом с другом, так и вести обсуждения в группах. Пример чата

Q Люди, группы, сообщения	Общий чат 1 участник						C
🗹 Новый чат	Чат группы	Совещания	Итоги работы	+			
Контакты		•		<u>.</u>			
Чат проекта Отдел продаж							
чат проекта Закупки отдела продаж							
Общий чат							
Сообщения							
	😳 Введите	сообщение			>	Đ	•••

3.6 Модуль Диск

Для хранения внутренних файлов и документов CRM предоставляет собственное хранилище, внутри которого можно создавать, удалять, редактировать документы. Также каждый сотрудник может подключить данное хранилище к своему рабочему место и работать с документами на своём компьютере.

$\epsilon \rightarrow \checkmark \land RDisk >$			C	Поиск	
Избранное	Название	Действия			
RDisk	🖿 obj				
Новая папка	🖿 Закупки отдела продаж				
Закупки отдела продаж	🖿 Новая папка				
Отдел продаж	🖿 Отдел продаж				
obj					

Рисунок 18. Хранение документов и файлов организации

3.6.1 Подключение диска к рабочему месту.

Для подключения необходимо выполнить инструкцию, показанную на рисунке 19.

Рисунок 19. Подключение диска Windows

Настройка подключения диска

Для подключения необходимо знать

Aдрес WebDAV-сервера: https://crm.denisov.fake/webdav/

Логин и пароль, используемые для подключения — это логин и пароль от Вашего аккаунта CRM.

Иструкция для Windows

,

- 1. Нажмите комбинацию клавиш "Win" + "R"
- 2. В появившемся окошке введите: cmd и нажмите "Enter" или кнопку ОК
- 3. Далее в появившееся окно скопируйте:

cmdkey /generic:https://crm.denisov.fake/webdav/ /USER:test@carbonsoft.ru & net use r:

- https://crm.denisov.fake/webdav/ /USER:test@carbonsoft.ru /PERSISTENT:YESи нажмите "Enter"
- 4. Введите пароль от Вашего аккаунта (высылался на почту) и нажмите Enter
- 5. Откройте проводник. Папка с диском появится в разделе "Этот компьютер" диск "R".

Для увеличения максимального размера файла в Windows необходимо создать и выполнить файл webdav.reg со следующим содержимым:

Windows Registry Editor Version 5.00

[HKEY_LOCAL_MACHINESYSTEMCurrentControlSetServicesWebClientParameters] "File5izeLimitInBytes"=dword:40000000

Инструкция для macOS

ок